



OCASIONMAS

COMPRA VENTA Y ALQUILER DE VEHÍCULOS

**PROPUESTA ÚNICA DE VALOR
VALOR DIFERENCIADOR**

**¡Compramos tu coche,
Vendemos tu coche,
Alquilamos tu coche,
Tasamos tu coche!**

**Dossier
de franquicia**

SOMOS AGENTES DE VEHÍCULOS



OcasionMas somos agentes de vehículos. Somos asesores, hacemos que los trámites de compra, venta y alquiler del vehículo que buscas sean más sencillos. Te asesoramos para encontrar el vehículo que más se adapte a tus preferencias.

En nuestro portal de anuncios clasificados del sector de la automoción, puedes publicar tus anuncios de compra, venta y alquiler de todo tipo de vehículos relacionados con el transporte de viajeros y de mercancías.

Compra, venta y alquiler de vehículos en toda España, para particulares como empresas. Coches, furgonetas, todo terrenos, tanto de ocasión, como seminuevos y km 0. ¡Nos avala nuestra experiencia!

www.ocasionmas.com

**¡Compramos tu coche,
Vendemos tu coche,
Alquilamos tu coche,
Tasamos tu coche!**



MISIÓN

Sincronizar tecnología vanguardista con vendedores altamente cualificados, obteniendo una metodología de compraventa (método OCASIÓNMÁS).



VISIÓN

Utilizar la tecnología como elemento amplificador de la compraventa de coches.



VALORES

Priorizar el cuidado como elemento fundamental, fomentando un método profesional y de calidad.

TRÁMITES PARA VENDER UN COCHE

Permiso de circulación e ITV en regla

Permiso de circulación y el justificante de la ITV acredita que el vehículo es óptimo para circular.

Contrato de compraventa

- Datos del vendedor
- Datos del comprador
- Información del vehículo
- Firma de ambas partes

Otra documentación

- Ficha técnica
- Factura de compra
- Justificante del pago IVTM
- Manual del coche

MODELO DE FRANQUICIA

OCASIÓNMÁS crea un flujo de tareas con el franquiciado a través de su modelo, en el que se producen sinergias con la central, lo que consigue una compenetración perfecta entre ambas partes, con el objetivo de conseguir resultados sólidos.

FRANQUICIADO

- Captación de clientes
- Seguimiento de clientes
- Mediación vendedor-comprador

CENTRAL OCASIÓNMÁS

- Plataforma de seguimiento
- Trámites burocráticos
- Procesos y protocolos
- Marketing y publicidad

MODELO DE FRANQUICIA

En OCASIÓNMÁS, debido al modelo de negocio que desarrollamos, obtendrás un gran volumen de clientes por distintas vías:



“BOCA A BOCA”

Es la vía por la cual conseguimos un mayor volumen de clientes, debido a que realizamos un trabajo de contacto con establecimientos que tengan relación con nuestro negocio; como talleres, etc. De manera que se producen sinergias entre clientes que requieren nuestros servicios.



ACCIONES DE COMUNICACIÓN

Realizamos diversas labores de comunicación para que nuestro negocio llegue a un mayor público, conscientes de que el mundo digital es una magnífica vía de difusión.

OCASIÓNMÁS se compone de tecnología y personas.

Disponemos de una plataforma pionera y única en el mercado, mediante la cual gestionamos todos los servicios.

**PLATAFORMA
OCASIÓNMÁS**



Ofrecemos un servicio íntegro, a través del cual ponemos en contacto a vendedores con compradores, proporcionándoles además un soporte tecnológico innovador.

FORMACIÓN PARA EL FRANQUICIADO

Para ser parte de nuestro equipo no necesitarás tener formación previa, en OCASIONMÁS te formamos de principio a fin.



Queremos que tu labor en OCASIONMÁS te lleve al éxito, por ello apostamos por una formación inicial y continua durante toda la actividad, para que adquieras confianza en ti mismo y desarrolles este gran proyecto con criterio y solidez.

FORMACIÓN INICIAL

- Funcionamiento de un centro OCASIONMÁS
- Funcionamiento de la plataforma
- Conocimiento de mercado actual
- Gestión comercial

FORMACIÓN CONTINUA

- Cursos de reciclaje
- Orientación continua al cliente
- Monitorización de resultados
- Seguimiento de evolución de mercado



MARKETING Y COMUNICACIÓN

Desde OCASIÓNMÁS, estamos concienciados con el branding corporativo tanto online como offline.

Además, realizamos acuerdos estratégicos de colaboración con diferentes entidades locales y nacionales.

Ofrecemos a nuestros franquiciados un soporte completo en marketing y comunicación.



Te asesoramos de forma continua desde la central, y proporcionamos soporte en materia de comunicación. Queremos realizar un trabajo excepcional, ya que consideramos que esta labor nos lleva a alcanzar un mayor volumen de clientes, lo que se traduce en un factor muy importante en el camino hacia el éxito.

RAZONES PARA UNIRTE A OCASIÓNMÁS

OCASIÓNMÁS se traduce en una oportunidad única de alcanzar tus sueños. Por ello, te mostramos los excelentes beneficios que obtendrás al pertenecer a nuestra red de franquiciados.



LIDERAZGO TECNOLÓGICO

Desarrollamos
tecnología propia.



PROFESIONALIZACIÓN

Ofrecemos un servicio profesional, **sin incremento del precio** para proporcionar un servicio de calidad.



BAJOS COSTES FIJOS

Te permitirá optimizar tus procesos y reducirá tus costes operacionales.



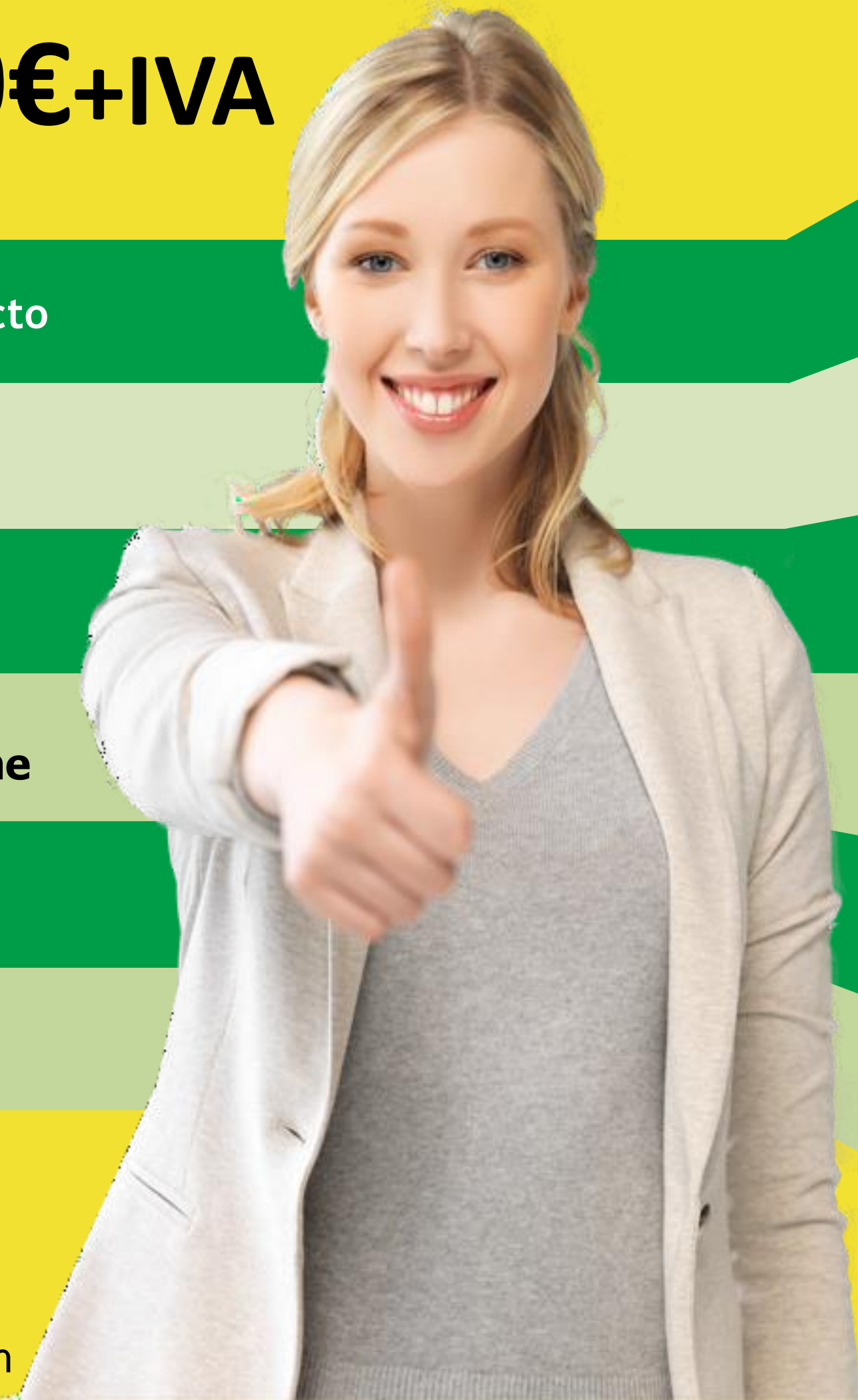
OPCIÓN IDEAL DE AUTOEMPLEO

Una propuesta para ser autoempleado y gestionar tu negocio de manera independiente.

QUE INCLUYE LA INVERSIÓN

por solo **10.000€+IVA**

- 1.** Asesoría laboral y legal en cualquier aspecto
- 2.** Formación inicial
- 3.** Software de gestión
- 4.** Acuerdos centralizados con portales online
- 5.** Derecho de uso de imagen de marca
- 6.** Exclusividad de zona



PRÓXIMOS PASOS



Firma de precontrato

Si te interesa el negocio, firmamos un contrato de reserva de zona.

01



Firma de contrato

Nuestro departamento de expansión se entrevista contigo para firmar el contrato definitivo.

02



Formación

Jornadas de formación personalizada en las variables de gestión principales.

03



Apertura

Alta en la plataforma para iniciar la actividad y gestionar tu negocio de manera independiente.

04



NO ENCONTRARÁS UNA OPORTUNIDAD IGUAL

Únete ya!

Nicolae Fagas Romulus Petrisor
NIF: 51025878X
Calle Montera nº24, CP 28013 Madrid
Teléfono: 630 440 967
Email: info@ocasionmas.com